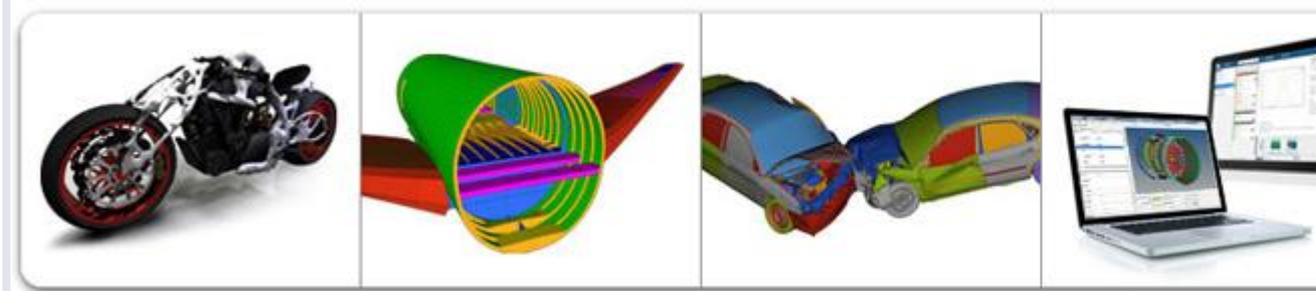


En aparté : M. Weiler, Business Development Manager chez Altair



N° 12. Octobre 2012

Pouvez-vous nous décrire en quelques mots l'activité de votre société ainsi que votre rôle au sein de celle-ci ?

Altair propose des technologies logicielles de simulation (HyperWorks), de grille de calculs (PBS Works) et du service expert (ProductDesign) pour aider ses clients à concevoir des produits plus performants, plus légers, plus rapidement. C'est un leader mondial (1800 employés) très dynamique (croissance de 20%) avec une forte implantation en France et de solides références (Airbus, Alstom, Eurocopter, Renault, PSA, Thalès...). Altair voulant être un acteur engagé dans son métier, j'ai la charge de coordonner notre travail avec les différentes associations professionnelles et nous sommes donc un partenaire de MICADO depuis de nombreuses années.

Quelles sont les dernières nouveautés de votre entreprise ?

En 2012, Altair a intégré un logiciel de mécanique des fluides, AcuSolve, dans sa suite HyperWorks pour élargir encore sa couverture multi-physique. Notre solveur implicite RADIOSS intègre désormais un algorithme d'analyse modale qui réduit drastiquement les temps de calcul pour les simulations vibratoires et acoustiques. Nous préparons activement la sortie de la version 12 d'HyperWorks qui inclue de nombreuses améliorations en précisions et rapidité, pour rendre l'impact de la simulation sur la conception toujours plus grand. Altair continue également d'innover sur l'aspect commercial avec son Partner Alliance qui permet d'accéder à d'excellents logiciels complémentaires de dizaines de partenaires sans surcoût à partir de votre licence HyperWorks existante. Une excellente réponse aux besoins d'économie et de flexibilité !

Quel est votre marché et quelle est, de votre point de vue, son évolution ?

Le marché de la simulation numérique est en forte croissance dans toutes les industries car son apport est déterminant pour concevoir mieux. Cela demande néanmoins une couverture technologique, géographique et industrielle toujours plus grande, d'où une consolidation autour des principaux acteurs comme Altair. Mais la simulation numérique est aussi en train de changer de rôle, devenant le pilote de la conception et de l'innovation et non plus simplement un outil de validation. Cela nécessite notamment le déploiement de technologies d'optimisation traitant toutes les physiques (« multi-physique ») pour pouvoir proposer des conceptions innovantes en amont. Cette technologie, dont Altair est le leader, évolue fortement mais il faut également que les organisations évoluent avec une collaboration conception / simulation plus forte et plus en amont du développement. Pour faciliter cette évolution, Altair organise du 22 au 24 Avril 2013 à Turin l'Altair Technology Conference qui est la plus grande conférence industrielle sur la simulation numérique au cours de laquelle plus de 600 experts et responsables de la conception partagent leurs expériences (www.altairtc.com)

En aparté : M. Mesmin, Business Development Manager CAE Solutions at LMS France.



N° 11. Juin 2012

Pouvez-vous nous décrire en quelques mots l'activité de votre société ainsi que votre rôle au sein de celle-ci ?

LMS est un partenaire de premier plan dans le domaine du **Test et de la Simulation Mécatronique** pour l'automobile, l'aérospatiale et les autres industries manufacturières de pointe.

Notre mission est d'aider nos clients à faire de l'innovation et de l'optimisation des processus un véritable atout stratégique pour relever les défis actuels et de demain. En proposant des solutions d'ingénierie innovantes, LMS intervient sur des prestations critiques allant de la dynamique des systèmes à l'intégrité structurelle, la qualité sonore, l'endurance, la sécurité ou la maîtrise des émissions et des performances énergétiques.

Au sein de LMS France, je suis responsable technique de la simulation 1D et 3D et j'apporte avec mon équipe des solutions techniques à nos clients sur l'ensemble des secteurs industriels.

Quelles sont les dernières nouveautés de votre entreprise ?

En août 2011, LMS a annoncé l'acquisition de 60% des parts de SAMTECH, le fournisseur européen de logiciels de simulation numérique et d'analyse de structures. L'entité LMS Samtech deviendra à terme le centre mondial pour les activités de simulation dans l'aérospatial au sein du groupe LMS. Avec SAMTECH, LMS devient le premier et le seul fournisseur de l'industrie à offrir un portefeuille complet et unique de solutions de test, de logiciels de simulation mécatronique et d'analyse de structures avancée pour l'ingénierie des systèmes basée sur les modèles, utilisant la simulation 1D et 3D et soutenant toutes les phases de développement produit - du concept aux phases de conception détaillée, aux étapes de validation et de perfectionnement du prototype physique final.

La très grande complémentarité des solutions SAMTECH et LMS permet à nos clients de tirer pleinement profit de l'approche émergente d'ingénierie basée sur les modèles et de s'imposer sur leur marché grâce à l'innovation supérieure de leurs produits.

Quel est votre marché et quelle est, de votre point de vue, son évolution ?

LMS travaille en partenariat avec des entreprises des secteurs automobile, aérospatial, énergie, et autres industries mécaniques de pointe.

L'industrie fait face à des défis majeurs en terme d'innovation, de développement et de production qui impliquent de mettre en œuvre un processus de développement qui génère des produits bien conçus, dès la première tentative. L'accélération de la mise sur le marché et la réduction des coûts ne suffisent plus. Désormais, les industriels doivent conquérir de nouveaux marchés en proposant à la fois des produits innovants, attractifs, écologiques, intelligents et capables de cultiver et de venir appuyer les valeurs de marque déjà solidement ancrées. Face à cette nouvelle impulsion pour des produits plus écologiques et plus intelligents, la simulation et le test se redéfinissent pour soutenir une nouvelle approche hybride multi-niveaux et multi-échelle. LMS poursuit sa croissance dans les domaines de l'innovation produit et processus et dans les technologies d'ingénierie innovantes pour répondre aux challenges de ses clients.

En aparté : Bruno Puechoultres, Vice Président et Business Market Development chez Keonys .



N° 10. Mai 2012

Pouvez-vous nous décrire en quelques mots l'activité de votre société ainsi que votre rôle au sein de celle-ci ?

Notre marché concerne toutes les entreprises industrielles et d'ingénierie de toutes tailles et de tous secteurs : Aéronautique, Automobile, Biens de Consommation, Construction Navale, Education et Recherche, Energie, Equipements Industriels et Médicaux, High-Tech, Construction.

Quelles sont les dernières nouveautés de votre entreprise ?

Evolution du PLM : le PLM s'étend des métiers traditionnels du bureau d'études et bureaux des méthodes dominés par les métiers de la production à de nouveaux métiers comme les Achats, le marketing produit, à de nouvelles expertises métiers au sein desquelles les forces collaboratives du PLM permettent de partager, de collaborer et de concevoir avec tous les acteurs de l'écosystème externe et interne le produit le plus conforme au marché. Le PLM conquiert ainsi de nouveaux domaines d'activités et impacte positivement la capacité des industriels et sociétés d'ingénierie à penser, concevoir et vendre de façon globale et collaborative.

Quel est votre marché et quelle est, de votre point de vue, son évolution ?

Keonys a aussi développé l'axe du SBA (Search Based Applications) et BI (Business Intelligence) et a récemment créé une filiale dédiée à cette activité en forte croissance : KIMIKITE

En aparté : Jérôme Renard, Responsable commercial, CT CoreTechnologie, Editeur de logiciel.



N°9. Avril 2012

Pouvez-vous nous décrire en quelques mots l'activité de votre société ainsi que votre rôle au sein de celle-ci ?

CoreTechnologie est un éditeur de logiciels de conversion de données CAO 3D. La mission de CoreTechnologie est d'optimiser l'interopérabilité inter-sociétés afin de partager les données efficacement dans les environnements PLM.

Depuis sa création en 1998, CT CoreTechnologie affiche une progression annuelle de son chiffre d'affaire de 20%. Aujourd'hui les solutions logicielles 3D_Evolution© (logiciel de conversion CAO), 3D_Analyzer© (Viewer d'analyse) et 3D_Kernel_IO© (API de lecture destinée aux éditeurs) ont été sélectionnées par plus de 400 compagnies leaders mondiales dans la production de produits complexes et innovants dans les domaines de l'automobile, de l'aéronautique ou de l'industrie des biens de consommations.

Je suis en relation régulière avec les clients et les prospects sur les produits 3D_Evolution©, 3D_Analyzer© et 3D_Kernel_IO©.

Je prends en charge l'organisation et la coordination des activités commerciales et promotionnelles afin de développer le chiffre d'affaire sur le secteur France et Europe du sud.

Quelles sont les dernières nouveautés de votre entreprise ?

Le nouveau **3D_Evolution Feature Based©** permet la migration automatique d'une base de données issue d'un système CAO vers un autre système en maintenant l'historique de construction. Les résultats de la migration ne sont plus simplement des solides « morts », ces résultats comprennent la géométrie, l'arbre de construction, les sketches 2D, les contraintes de sketches et d'assemblages, les Metadatas, les PMI, les paramètres et les 2D associés.

Les résultats sont générés rapidement grâce au module d'automatisation **Enterprise Batchmanager©** et de qualité car le module **Advanced Compare©** permet de vérifier chaque résultat obtenu avec le modèle d'origine en affichant dans un rapport les éventuelles déviations géométriques à une tolérance définie par l'utilisateur.

Aujourd'hui **3D_Evolution Feature Based©** permet la migration entre les systèmes suivants **CATIA V4, CATIA V5, NX, Pro/Engineer, SolidWorks, IDEas et Inventor**.

3D_Evolution Simplifier© génère automatiquement une géométrie allégée par la suppression de poches ou de bosses sur n'importe quel fichier CAO. Cette opération permet d'obtenir des modèles légers ou encore de protéger son savoir-faire. Les résultats sont des solides fermés directement exploitables dans n'importe quel logiciel de CAO.

Le nouveau module **Thickness Checker©** qui équipe notre viewer **3D_Analyzer©** est l'outil idéal pour contrôler les zones critiques d'épaisseur maximum ou minimum. Très intuitif, il permet au concepteur de contrôler lui-même la qualité de ses modèles et de partager ses analyses.

Quel est votre marché et quelle est, de votre point de vue, son évolution ?

CoreTechnologie est le spécialiste de la gestion de modèles CAO multi-formats. Plus précisément, la société lyonnaise édite des solutions logicielles permettant l'interopérabilité, la simplification et l'analyse des données CAO. Ce marché est en forte progression car l'évolution constante des logiciels CAO amène à des changements au sein des bureaux d'études. CoreTechnologie se trouve au cœur de ces changements et propose des nombreuses solutions pour optimiser les échanges internes ou avec les clients et les fournisseurs, quelque soit le domaine d'application : conception, fabrication ou encore calcul.

En aparté : THERET Jean-Pierre, EcoDesign solutions leader chez Dassault Systèmes.



N° 8. Février 2012

Pouvez-vous nous décrire en quelques mots l'activité de votre atelier ainsi que votre rôle au sein de celui-ci ?

L'éco-conception des produits doit devenir une préoccupation de tous : concepteur, fabricants, exploitants, recycleurs... pour lutter contre leurs impacts environnementaux et sociaux. Cela implique de former tous ces acteurs à l'éco-conception, puis de leur offrir les outils qui permettent d'évaluer au plus tôt ces impacts afin de les réduire. Ce challenge ne saurait être relevé sans une intégration des outils d'éco-conception aux outils utilisés pour la conception, dont les outils de l'ingénierie numérique pour la modélisation et la simulation.

L'atelier « Eco-conception et ingénierie numérique » se propose d'investiguer cette intégration en mutualisant les travaux des partenaires dans ce domaine.

Quelles sont les dernières nouveautés de votre atelier ?

Après une première année en 2011 dédiée à la création d'un référentiel commun aux partenaires afin d'homogénéiser leurs connaissances, regroupant les normes, les méthodes, les outils, les principaux projets, les ressources accessibles sur internet...

En 2012, des groupes de travail ont été mis en place par les membres de l'atelier :

- **GT2 - Méthode d'intégration de l'éco-conception au cycle de vie produit** ; Leader = Lyon2
- **GT3 - Outils et échange de données Matériaux, Procédés, Inventaire-ELCD...** Leader = Dassault Systèmes
- **GT6 - Prise en compte des risques au sens large** ; Leader = Thalès, Lyon2

Quel est votre point de vue concernant le marché de l'éco-conception ?

Le marché des outils d'éco-conception se répartit principalement entre les outils d'évaluation de la performance environnementale des produits (tels les outils commerciaux d'Analyse de Cycle de Vie - ACV : SimaPro, GaBi, EIME...), les outils d'amélioration de la performance environnementale des produits permettant d'identifier des pistes pour réduire leurs impacts, et les outils qui se concentrent sur la communication environnementale du produit.

Il y a encore très peu de ces outils qui soient intégrés aux outils de Conception Assistée par Ordinateur (CAO) pour le produit ou pour l'usine numérique, ou aux outils de Simulation. Ce sont généralement des outils simplifiés ; je ne connais pas d'outils commerciaux qui le soient... mais la demande des industriels commence à apparaître. Donc à suivre...