

En aparté : Stéphane GEOFFRAY, ENGINSOFT, en charge du Développement Commercial pour la France et le Benelux.



N° 14. octobre 2015

Pouvez-vous nous décrire en quelques mots l'activité de votre société ainsi que votre rôle au sein de celle-ci ?

EnginSoft est un groupe international spécialisé dans le domaine de la simulation numérique des phénomènes physiques complexes (Mécanique des Solides, Mécanique des Fluides, Simulation des Procédés de Fabrication, des Phénomènes Electromagnétiques et Optimisation Multidisciplinaire).

Dotés d'ingénieurs hautement qualifiés, nous accompagnons les entreprises dans leurs processus d'innovation, de conception et de production.

Etudes, conseils, logiciels, nous proposons une large gamme de services et d'outils « clé en main » pour les entreprises comme pour les universités ainsi que les centres de recherche.

Nous nous consacrons également à la recherche et au développement, en participant notamment aux projets des pôles de compétitivité au niveau national et européen.

Basé à Boulogne-Billancourt, je suis en charge du développement commercial d'EnginSoft pour le Nord de la France et le Benelux.

Quelles sont les dernières nouveautés de votre entreprise ?

Nous sommes historiquement connus en tant que distributeur des logiciels Flowmaster, dédié à la simulation 1D des systèmes thermo-fluides, et modeFRONTIER, l'environnement d'optimisation multidisciplinaire.

Au fil des années, nous avons élargi notre champ de compétences et nous distribuons aujourd'hui une dizaine de logiciels de simulation numérique. Parmi les dernières acquisitions en date figurent FENSAP, le seul logiciel de simulation des phénomènes de givrage/dégivrage sur les dispositifs aéronautiques et RecurDyn, le logiciel de simulation dynamique et cinématique multi-corps (MBD) et d'analyse par éléments finis, développé par FunctiunBay.

Quel est votre marché et quelle est, de votre point de vue, son évolution ?

Nous intervenons sur différents marchés : le transport aéronautique et le transport naval, la défense et l'énergie.

Nos clients sont principalement de grands groupes industriels et investissent de plus en plus dans les services.

Afin donc de mieux répondre à leurs besoins, nous avons développé, depuis quelques années, l'activité service étude. Nous souhaitons, en conséquence, accompagner davantage nos clients et jouer le rôle de véritable partenaire plutôt que de fournisseur.