

En aparté : Patrick SERGENT, ELYSIUM Europe, Engagement Lead



N° 18. novembre 2015

Pouvez-vous nous décrire en quelques mots l'activité de votre société ainsi que votre rôle au sein de celle-ci ?

ELYSIUM est fournisseur de solutions d'interopérabilité performantes et de haute qualité pour tous les secteurs de l'industrie et depuis plus de 30 ans. Le siège de la société est basé à Hamamatsu au Japon. **ELYSIUM** est aussi implantée aux Etats-Unis et en Europe. La distribution des logiciels est assurée en direct et à travers un réseau de revendeurs.

Les produits **ELYSIUM** s'appuient sur trois principaux piliers : 1) Un partenariat fort avec l'ensemble des éditeurs du marché et une parfaite connaissance des différents systèmes et formats CAO ; 2) Une technologie unique dans le domaine du contrôle qualité, de la conversion et de l'optimisation de données géométriques 3D ; 3) Une expertise reconnue sur des projets majeurs de migration CAO/PLM et de collaboration clients/fournisseurs.

CADdoctor est utilisé par de très nombreux clients, des grands constructeurs automobiles et aéronautiques aux bureaux de calcul indépendants, aux usineurs ou moulistes... tous confrontés aux mêmes problématiques de qualité et d'échanges de données qu'il permet de résoudre avec une performance et une qualité inégalées. La plateforme **ASFALIS**, basée sur la même technologie, permet la mise en place de processus automatisés de conversion, contrôle, validation ou simplification géométrique en batch. Ces traitements peuvent ainsi être intégrés dans un portail Web ou les workflows des systèmes PLM. **CADfeature** est une solution dédiée à la migration de données 3D et 2D. Elle permet de convertir les données 3D (pièces et assemblages) en préservant les intentions de conception ainsi que les plans associés. Cette solution est utilisée par **Daimler** pour la migration des données **Catia V5** vers **NX** et par les fournisseurs souhaitant échanger des modèles natifs en préservant leurs investissements...

Quelles sont les dernières nouveautés de votre entreprise ?

L'année qui vient de s'écouler a vu l'introduction de plusieurs nouveaux produits ou modules dont les plus marquants sont l'extraction de surfaces moyennes, une solution de migration 3D et plans associatifs depuis CoCreate et SolidWorks vers NX et Catia V5 et enfin un convertisseur direct et bidirectionnel entre Catia V5 et le format JT pour répondre notamment à la demande des fournisseurs de **Daimler**.

ELYSIUM développe et enrichit régulièrement les différentes lignes de produits. Une nouvelle version majeure (EX 7) sera annoncée dans les semaines à venir et proposera un grand nombre d'améliorations.

Quel est votre marché et quelle est, de votre point de vue, son évolution ?

Les solutions **Elysium** sont déployées aussi bien dans des grands groupes que des sociétés plus modestes mais tout aussi innovantes et devant optimiser leurs processus d'échanges de données avec leurs clients ou fournisseurs.

Contrairement à certaines idées reçues, les besoins dans le domaine de la migration CAO restent importants et nos clients imposent des cahiers des charges de plus en plus exigeants afin de préserver au mieux leurs données existantes et leur savoir-faire. Nous observons que l'intégration avec les outils PLM devient prépondérante et que le succès du déploiement de ces solutions, aussi performantes soient-elles, requiert une expertise forte et variée. Ceci nous conforte dans notre décision de mettre en place un réseau de partenaires et de revendeurs nous permettant de couvrir l'ensemble du marché du point de vue géographique, mais aussi des outils ou des compétences.